

## Holzagent m/w/d mit Perspektive

Sie möchten nordische Holzprodukte aus Skandinavien und dem Baltikum an den deutschen und europäischen Holzhandel verkaufen ?

Für diese neue Herausforderung bietet HEGRA den idealen Rahmen mit einer interessanten Perspektive für Ihr Berufsleben. Wir sprechen hier nicht nur von einem Job, nicht vom Hamsterrad, sondern von Selbstverwirklichung im Beruf als Kauffrau oder Kaufmann.

Wir suchen aktuell eine/n neue/n Kollegin/Kollegen, die/der gerne ladungsweise Holzprodukte von unseren Partnern im Norden an den deutschen Holzhandel verkaufen möchte.

Schwerpunktmäßig handelt es sich um Fichten Hobelware, aber auch andere Produkte wie BSH, Schnittholz, etc.

HEGRA ist eine bestens eingeführte Agentur mit zugkräftigen nordischen Industriepartnern und mit sehr gutem Ruf im importierenden Holzhandel, also den größeren und großen Betrieben der Branche.

Unser Team besteht aus sechs Mitarbeiter/-innen, von denen drei im Verkauf und drei in der Verkaufsabwicklung tätig sind.

Aufgrund unserer derzeitigen Altersstruktur bieten sich hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten: Wenn Sie wollen vom Holzagenten bis hin zur Partnerschaft und damit zur Unternehmerin bzw. zum Unternehmer.

Nicht nur die Perspektive als Holzagentur, auch die generelle Perspektive des Holzimports, vor allem aus Skandinavien, ist bestens. Aufgrund des klimabedingten Umbaus der zentraleuropäischen Wälder wird sich der Beschaffungsmarkt für Konstruktionsholz und qualitativ hochstehende Hobelware zunehmend in den Norden verschieben.

Zudem hat sich im letzten Jahrzehnt eine Marktberreinigung zugetragen, die den wenigen verbliebenen Agenturen schon heute in die Karten spielt.

Sie sind neugierig geworden? Wir freuen uns auf ein Gespräch.

Kontaktaufnahme bitte mit Herrn Norén, Tel 0421 20 547 17 oder [noren@hegra.de](mailto:noren@hegra.de).

Und nun zu Ihnen.

Sie sind möglichst kaufmännisch ausgebildet, besitzen ein gutes Gespür im Umgang mit Kunden, sprechen die Sprache der Kunden, aber auch eine Fremdsprache, und wollen sich auf diesem Gebiet entwickeln. Den Erfolg der Gruppe (=Firma) haben Sie im Blick, sind natürlich teamfähig und gern auch mal unterwegs.

Und Sie mögen das Gefühl, morgens ins Büro zu kommen um zu erfahren, was heute wieder Unvorhergesehenes passiert.

Am Abend gehen Sie gern nach Hause mit dem Gefühl, wieder das Beste daraus gemacht zu haben.

Moment, haben wir da nicht etwas vergessen? Ach ja, es geht um Holz. Um Massivholz. Kenntnisse über diesen genialen Werkstoff helfen natürlich weiter. Und unabdingbar ist eine positive Einstellung dazu. Aber das bedeutet nicht unbedingt, dass man sich den fehlenden Teil der Kenntnisse hier nicht noch aneignen kann.

Wichtiger ist, dass Sie die passende Einstellung zur Arbeit im Team der Agentur mitbringen.

Das schafft für Sie und eben auch für uns: Perspektive.

